

|  |
| --- |
| *Commerciële calculaties* |
| **Module**: Basis calculaties |
| **Onderwerp**: Break-even point toepassen |

**Casus:**

Elektriek Service bv, is een onderneming dat gespecialiseerd is in elektriciteitsvoorziening in nieuwbouw. Hoewel hun ordeportefeuille goed gevuld is, ondervinden ze wel de laatste tijd veel concurrentie van andere bedrijven. Ze zijn nu al een aantal orders van behoorlijke omvang misgelopen. Onderzoek wijst uit dat dit komt, omdat concurrente ook warmtezorg bieden. Deze tak is een groeiende tak. Logisch dat men wenst te onderzoeken ze ook deze activiteit kunnen aanbieden. Na gedegen onderzoek heeft de financiële administratie de volgende gegevens verzameld:

De constante kosten zullen toenemen met € 468.750. Daarnaast moet men rekening gehouden worden dat de variabele kosten € 12,50 per uur bedragen.

Een uurtarief dat in rekening gebracht wordt van klanten zal € 50,00 bedragen. Volgens het onderzoekt blijkt verder dat er een afzetpotentieel is van 17.500 uur op jaarbasis.

De directie wenst een minimale winst van € 93.750 te behalen wil zij deze activiteit gaan aanbieden.

**Gevraagd:**

1. Bereken het minimaal aantal uur dat Elektriek Service bv aan opdrachten per jaar moet ontvangen om break even te spelen.
2. Hoe groot is de target break even omzet?
3. Zal de directie wel of niet – puur kijkend naar de gegevens – deze nieuwe activiteit gaan aanbieden?

|  |
| --- |
| Antwoorden en berekeningen  |

**Vervolg casus**
Los van je antwoord van vraag c ga je uit dat de directie van Elektriek Service bv besluit om warmtezorg te gaan aanbieden.

Dit jaar loopt een leasecontract af voor de busjes van de monteurs. Er zijn veertig busjes in lease maar in het nieuwe leasecontract zullen dat er 75 moeten worden. Bijna een verdubbeling. Het leasebedrijf heeft de volgende offerte uitgeschreven:

Per jaar een vast bedrag van € 1.000 per busje. De variabele kosten bedragen € 0,85 per gereden km. Brandstof is voor rekening van Elektriek Service bv.

De directie heeft laten onderzoeken wat de kosten zijn indien zij de busjes in eigen beheer nemen. Daaruit is het volgende gebleken:

De constante kosten per bestelbusje per jaar zijn € 5.200.

De variabele kosten per gereden km. bedragen € 0,25.

Op dit moment wordt er jaarlijks per bestelbusje 6.000 km. gereden. Verwacht wordt dat door toevoeging van warmte zorg het aantal gereden km. zal toenemen met 10%. per busje.

Indien de besparing minstens 10% bedraagt, zal de onderneming over gaan om de bestelbusjes in eigen beheer te nemen.

**Gevraagd**:

1. Wat zal de directie besluiten? Blijven leasen of over gaan naar eigen beheer?

|  |
| --- |
| Antwoord en onderbouwing |